

*Sie suchen den strategischen und operativen Sparringspartner für Ihre Internationalisierung?  
Nun... Sie haben ihn gefunden!*

**Mein Angebot:** - Coaching für die ersten Schritte  
- Unterstützung bei den notwendigen Strategien und Konzepten  
- Beratung/Hilfe beim Auf- und Ausbau internationaler Absatzkanäle  
- Unterstützung bei der Konsolidierung bestehender Absatz-Strukturen  
- Coaching für Problemlösungen in internationalen Absatz-Kanälen

**Ihre Vorteile:** - Umgehung des Fachkräfte-Mangels  
- transparente Investition  
- Zeitgewinn während der Suche eigener Mitarbeiter  
- meine reife Erscheinung (unabdingbar in Asien und Middle East)  
- meine uneingeschränkte Reisebereitschaft

**Partner:** Kooperation mit Switzerland Global Enterprise S-GE

## **Kenntnisse – Investitionsgüter & Komponenten**

- IT-Lösungen
- Embedded Computing | Industrielle Computer | Box Computer | Industrielle Elektronik
- Wehrtechnik
- Eisenbahn-Technologie
- Energiemesstechnik & -effizienz

## **Erfahrungen – Märkte**

**Europa:** Auf-, Aus- und Umbau von Absatzkanälen und Geschäftspartnern  
**Europa:** Gründung und Aufbau eigener Niederlassungen  
**Middle East:** Auf- und Ausbau von Geschäftspartnern  
**Afrika:** Aufbau von Geschäftspartnern  
**Asien:** Auf- und Ausbau von Geschäftspartnern  
**Ozeanien:** Aufbau von Geschäftspartnern  
**Nordamerika:** Auf- und Ausbau von Geschäftspartnern

## **Bisherige Tätigkeiten – strategisch & operativ**

- 35 Jahre Vertrieb
- 30 Jahre Management mit Personalverantwortung
- 20 Jahre Internationalisierungen
- 9 Jahre Turnaround- und Changemanagement
- 7 Jahre Start-up Management

## **Fähigkeiten & Stärken**

- Verhandlungssicher in Deutsch & Englisch
- Multikulturelles Verständnis und Verhalten
- Rasches Erkennen von Ursachen, Wirkungen und Problemstellungen
- Umsetzungsstärke sowohl strategisch als auch operativ
- Uneingeschränkte weltweite Reisebereitschaft

**Schwächen?** Fragen Sie mich!